

Internationalisering door digitalisering

Interreg DigitSME

Handboek workshopserie 3 Douane-, btw- en exportcontrole voor grensoverschrijdende activiteiten

Het loont voor bedrijven om digitaal goed gepositioneerd en internationaal actief te zijn. "Digitale competentie en internationale kracht"

Dit initiatief werd gelanceerd door de partners in de Euregio Maas-Rijn, Hogeschool Zuyd, Agence du Numérique, Basse-Meuse Développement, Voka Kamer van Koophandel Limburg, IHK Eupen en IHK Aken. Het wordt gefinancierd door de Europese Unie.

[Projecte | Interreg Euregio Maas-Rhein \(interregemr.eu\)](https://interregemr.eu)

Ministerium für Wirtschaft, Innovation,
Digitalisierung und Energie
des Landes Nordrhein-Westfalen



provincie limburg



Industrie- und Handelskammer
Aachen



Zuyd
Hogeschool
ZU
YD



Agence
du Numérique

Inhoudsoverzicht

1. Het laatste nieuws op het gebied van de omzetbelasting.....	1
“Omzetbelasting in de grensoverschrijdende interne markt”	
2. Basisbeginselen douane: Import en export.....	4
“Douane-basics import en export Euregionaal”	
3. EU-uitvoercontrole en de omgang met sanctielijsten: Rusland, Wit-Rusland, Oekraïne.....	6
4. US wet op de exportcontrole.....	8
5. Online-diensten van de douane en de Europese Commissie.....	11
“Herkomst van goederen en preferenties”	

1. Het laatste nieuws op het gebied van de omzetbelasting

“De btw zal een eenvoudige belasting op de levering van goederen en diensten zijn.”

(Anthony Barber MP, Chancellor of the Exchequer, **1972**)



“Achter de alledaagse wereld ligt de wereld van de btw, een soort fiscaal themapark waar feitelijke en juridische realiteiten worden opgeschort of omgekeerd.”

(Lord Justice Sedley, **2001**)

Het gezamenlijke btw-stelsel werd in 1967 ingesteld, en in 1993 als voorlopig btw-stelsel ingevoerd in bij de start van de Europese interne markt (“oorsprongslandbeginsel”). Het uiteindelijke btw-stelsel (“bestemmingslandprincipe”) moet helpen om de naar schatting 50 miljard btw-fraude bij grensoverschrijdende transacties in te dammen.

- 2010** Europese Commissie publiceert een green paper over de toekomst van de btw.
- 2016** EU-actieplan vat de modernisering van het Europese btw-stelsel samen.
- 2019** De Europese Raad neemt afscheid voor maatregelen voor de modernisering van de e-commerce.
- 2020** Implementatie van de **EU-Quick-Fixes**: Verplichte leveranciersverklaring
- 2021** e-commerce package (One Stop Shop, Import One Stop Shop, etc.)
- 2022** Volgens EU-actieplan moet het bestemmingslandprincipe voor leveringen van goederen op 01-01-2022 in werking treden (“eenstemmighedsprincipe”).

Internationaal goederenverkeer en internationale dienstverleningen

Btw en grensoverschrijdende dienstverlening

Volgens het basisprincipe van de EU zijn B2B-dienstverleningen belastbaar op de plaats van vestiging van de ontvanger van de diensten (zogenaamde verleggingsregeling). De afwijkende plaatsbepaling geldt bijvoorbeeld voor diensten in verband met onroerend goed. In het derde land gelden eventueel andere afwijkende regelingen die vaak gebaseerd zijn op de vaste inkomstenbelasting.

Uitstapje: Risicogebied permanente vestiging voor de btw

Een permanente vestiging voor de btw moet over voldoende “eigen” personeel en materiële middelen beschikken om diensten te ontvangen of uit te voeren. Overeenkomstige overtredingen zijn regelmatig het onderwerp van FG-, BFH- en EUGH-procedures.

Een voorbeeld: Een juridische persoon met permanente vestigingen in DE en NL

Waar ligt het belastingrecht? Wie is belastingplichtige?

Met name in Oost-Europese staten, maar ook in Duitsland, Italië en Spanje zijn er “verrassende” interpretaties, zie EUGH van 07-04-2022 (C-333/20 “Berlin Chemie”) en EUGH (C-605/12 Welmory).

Intracommunautaire leveringen

Eerdere voorwaarden voor belastingvrijstelling van intracommunautaire leveringen (tot 31-12-2019):

- Het gaat om de levering van een voorwerp.
- Het voorwerp komt in het kader van een levering bij de afnemer.
- De levering wordt door een ondernemer uitgevoerd.
- Er is sprake van een grensoverschrijdende verplaatsing van goederen naar een andere EU-lidstaat
- De afnemer is ...
 - ... een ondernemer die het voorwerp voor zijn bedrijf heeft gekocht of ...
 - ... een juridische persoon, die geen ondernemer is, of de ondernemer is maar het voorwerp niet voor zijn bedrijf heeft gekocht, of ...
 - ... bij de levering van een voertuig ook elke andere verwerper.
- De verwerving van het voorwerp is onderworpen aan de regels inzake verwervingsbelasting in een andere lidstaat (aangifte van een intracommunautaire verwerving).
- Correct boek- en bewijsmateriaal is aanwezig (verplicht)
- Correcte factuur is aanwezig
- Btw-ID hoeft tot en met 31-12-2019 alleen te worden bewezen volgens § 17c UStDV

EU-Quick-Fixes vanaf 01-01-2020

De EU Quick Fixes zijn een reeks maatregelen die de grensoverschrijdende handel binnen de Europese Unie (EU) moeten verlichten en vereenvoudigen. De Quick Fixes werden in het kader van de **btw-richtlijn 2018/1910** ingevoerd.

Een van de belangrijkste veranderingen betreft de **verplichting om kwitanties af te geven** bij intracommunautaire leveringen. Daarnaast moeten bedrijven die goederen in een ander EU-land leveren een zogenaamde “leveranciersverklaring” overleggen. In deze verklaring bevestigt de leverancier, dat de goederen daadwerkelijk in een ander EU-land werden geleverd. **Daarmee moet worden voorkomen dat bedrijven ten onrechte de aftrek van voorbelasting claimen en zo de omzetbelasting ontduiken.**

Een andere maatregel betreft de **uniforme behandeling van consignatievoorraden** binnen de EU. Consignatievoorraden zijn **voorraden die zich in een ander EU-land** bevinden en nog niet aan eindgebruiker werden verkocht. De Quick Fixes vereenvoudigen de belasting van deze voorraden, doordat de verkoop pas dan belast wordt wanneer de goederen daadwerkelijk aan de eindgebruiker wordt verkocht.

Daarnaast werden **veranderingen in de facturering** ingevoerd om een uniforme handhaving in de hele EU te garanderen. **Facturen moeten nu bepaalde informatie bevatten**, zoals de plaats waar de goederen worden geleverd, en een **uniek identificatienummer (UID)** van de klant.

2. Basisbeginselen douane: Import en export

Import

Bij de grensoverschrijdende goederenimport zijn de volgende **importdocumenten** nodig:

- Invoermelding
- Handelsfactuur/pro forma-factuur
- Certificaat inzake goederenverkeer EUR.1 (of oorsprongsverklaring)
- ATR-certificaat (Turkije)
- Certificaat van herkomst
- Verklaring REX (UZ Form A)
- Bij levering van goederen uit de EU een leveranciersverklaring
 - Voorpapier voor de export

De uniforme classificatie van de goederen vindt plaats volgens de huidig geldende gecombineerde nomenclatuur. Deze bepaalt ook het **toepasselijke douanerecht**. Ter bescherming van verschillende levensgebieden gelden verboden en beperkingen voor de invoer van wapens, afval, gewasbeschermingsmiddelen, levensmiddelen, verdovende middelen, dieren, planten, merkproducten en nog veel meer.

Bij de invoer van goederen zijn het elektronische douanetarief (TARIC), de omzetbelasting bij invoer van 19 of 7% en de accijnzen op alcohol, tabak, koffie en andere consumptiegoederen van toepassing.

Export

Export vanaf een goederenwaarde vanaf € 1.000 of met een gewicht vanaf 1.000 kg dienen bij de douane te worden aangemeld (uitvoeraangifte). Met de **internetuitvoeraangifte Plus (IAA-Plus)** hebben bedrijven de mogelijkheid om alle uitvoergerelateerde zaken via internet af te handelen. Voor de aangifte is een **Elster-certificaat** nodig. Bedrijven moeten bovendien het **EORI-nummer** als identificatienummer gebruiken in al hun douaneprocedures, zodra ze informatie uitwisselen met de douaneadministratie.

De **exportcontrole van de douaneadministratie** heeft betrekking op ...

- ... landen (door middel van embargo's),
- ... personen (door middel van sanctielijsten),
- ... goederen (door middel van goederenlijsten),
- ... Gebruik van de goederen (bij militaire of nucleair eindgebruik).

Vergunningen worden uitgegeven door het Duitse ministerie van economie en exportcontrole (Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (**BAFA**)). Er dient ook altijd rekening te worden gehouden met eventuele importbepalingen van het land van bestemming. Er zijn o.a. de volgende **procedurele versoepelingen** mogelijk:

Het betrokken hoofddouanekantoor kan **bedrijven (de zogenaamde exporteurs) toestemming verlenen** om goederen op vereenvoudigde wijze onder de uitvoerregeling te plaatsen, d.w.z. zonder deze bij het douanekantoor van uitvoer **aan te bieden** en, indien nodig, door een **uitvoeraangifte in te dienen die in eerste instantie niet alle gegevens bevat**. Ontbrekende gegevens dienen later met een aanvullende uitvoeraangifte te worden nageleverd.

In de EU gevestigde bedrijven die zich bezighouden met douanetransacties kunnen de status van **geautoriseerde marktdeelnemer (AEO C/S)** aanvragen. De status geeft het recht op **versoepelingen** van veiligheidsgerelateerde douanecontroles en/of vereenvoudigingen conform de geldende douanevoorschriften.

Betekenis van de herkomst van goederen

De **preferentiële herkomst** van een product leidt tot een **verlaging** of zelfs **vrijstelling van douanerechten** in het overeenkomstige ontvangende land. Basis daarvoor zijn

Preferentiële overeenkomsten tussen verschillende landen en de volgende documenten:

- Certificaat inzake goederenverkeer EUR. 1
- Verklaring van herkomst op de factuur

De beoordeling vereist vooral dan bijzondere zorgvuldigheid wanneer de goederen of onderdelen van de goederen niet in het eigen bedrijf zijn geproduceerd. Meer informatie daarover in hoofdstuk 5. Herkomst van goederen en preferenties.

Betalings- en leveringsvoorwaarden

De volgende betalingsopties zijn mogelijk:

- Vooruitbetaling
- Aanbetaling\Betaling op rekening
- Betaling bij aflevering
- Documentair incasso: Exporteurs kunnen relevante contractuele documenten aan hun bank overhandigen. Deze zorgt ervoor dat de verplichtingen van de contractuele partner in het buitenland worden nagekomen. Wanneer de goederen betaald zijn, ontvangt deze de documenten.

- Kredietbrief: Bij een kredietbrief neemt de bank van de importeur de belofte van betaling ten opzichte van de exporteur op zich.

De **Incoterms** (International Commercial Terms) zijn internationale handelsvoorwaarden die vastleggen hoe de kosten voor de aankoop en verkoop van goederen worden aangerekend aan de koper of de verkoper. Deze zijn gestructureerd volgens het **type transport** (bijv. per schip, per vrachtwagen) en volgens het **type afhandeling** (afhaalclausule vs. verzendclausule vs. aankomstclausule).

Bijzonderheden op de Europese interne markt

De 27 lidstaten profiteren van een vrij goederenverkeer, dienstenverkeer, kapitaalverkeer en personenverkeer. Deze landoverschrijdende activiteiten worden vereenvoudigd door de volgende bijzonderheden:

- Uniform douanetarief, uniforme invoerbepalingen
- Gemeenschappelijke douanewetgeving en wetgeving inzake buitenlandse handel
- Geen douanegrenzen voor communautaire goederen
- De Europese richtlijnen dienen door alle lidstaten om te worden gezet in nationaal recht
- Principe van de wederzijdse erkenning
- Vrijstelling van omzetbelasting onder bepaalde voorwaarden mogelijk

Verantwoordelijkheden en voorbeelden van maatregelen

3. EU-uitvoercontrole en de omgang met sanctielijsten: Rusland

Deelnemende partijen bij de uitvoer van goederen

- Bedrijven als rechtspersoon, die voor het naleven van de bepalingen verantwoordelijk is (exportfunctionaris)
- Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) als vergunningverlenende instantie ondergeschikt aan het Bundesamt für Wirtschaft und Klimapolitik (BMWK)
- De douane als handhavings- en onderzoeksautoriteit (Oberfinanzdirektion (OFD), Zollfahndungsamt (ZFA), Zollkriminalamt (ZKA)).
- Openbaar ministerie als vervolgingsactiviteit
- Duitse Federale Inlichtingendienst (BND) als informatiebron

- Bundesministerium für Wirtschaft und Klimapolitik (BMWK) als politieke instantie Duitse ministerie van buitenlandse zaken/defensie als het te consulteren ministerie
- Duitse federale veiligheidsraad (BSR) als hoogste (politieke) beslissende instantie

Opmerking: Alhoewel de directie van een bedrijf de verantwoordelijkheid draagt, is het mogelijk, om bepaalde taken – met name de dagelijkse afhandeling van exportaangelegenheden – aan medewerkers van het bedrijf te delegeren. De verantwoordelijkheid van de directie wordt daardoor niet aangetast.

Verantwoordelijkheden met betrekking tot embargo's en sancties

Embargo's hebben altijd betrekking op landen, terwijl sanctielijsten betrekking hebben op personen en bedrijven en goederenlijsten betrekking hebben op goederen.

Elk bedrijf heeft de taak om gesanctioneerde zakenpartners te identificeren, om overtredingen van sanctievoorschriften te voorkomen. Meestal voeren bedrijven een soort automatische sanctiescreening in.

De “gouden norm” is een op **software gebaseerde screening**, die elke transactie controleert op gesanctioneerde partijen. Sommige bedrijven doen echter minder moeite, bijv. een wekelijkse of maandelijkse screening of screenings van uitsluitende risicovolle transacties (vanaf een bepaald volume). Al deze verschillende aanpakken zijn wettelijk mogelijk – hoe minder intensief de screening is, des te hoger is echter het risico van een schending en des te harder de reactie van de autoriteiten.

De directie van een bedrijf en met name de exportfunctionaris is verantwoordelijk voor het instellen van een **Compliance-Management-Systeem**, dat de naleving van alle regelgeving inzake buitenlandse handel (exportcontrole, sancties en embargo's) waarborgt. Bij al deze maatregelen moeten met name de randvoorwaarden inzake gegevensbescherming in acht worden genomen.

Voorbeelden van vereiste maatregelen door bedrijven:

1. Goederencontrole: Betrouwbare classificering van de goederen en overeenkomstig beheer van vergunningen.
2. Gebruikscontrole: “*know your customer*” - er dient gewaarborgd te worden dat “gevoelig” eindgebruik geïdentificeerd wordt.
3. Financiële sancties: Sanctiescreening en de evaluatie van treffers.
4. Embargo's: Identificatie van de relevante embargo's en de door de embargo's getroffen goederen evenals zakelijke relaties.

Consequenties van overtredingen

De ontdekking van een mogelijke schending werpt de vraag op, of het zinvol is, om een vrijwillige melding bij de autoriteiten te doen. Daarbij zijn de volgende overwegingen relevant:

De directie moet afwegen of het bedrijf door het zelf aangeven grotere schade kan afwenden. De compliance-verklaringen van bedrijven laten vaak ook geen andere keuze. Een proactieve omgang met overtredingen heeft de volgende voordelen: Verantwoordelijken krijgen controle over het gebeuren en autoriteiten reageren vaak "milder". In de praktijk zijn **vrijwillige meldingen** aan de orde van de dag.

Verantwoordelijken moeten de volgende consequenties vrezen:

- Vrijheidsstraffen, afhankelijk van de ernst van het misdrijf, tot tien jaar
- Gerechtelijke geldstraffen - zoals gebruikelijk, volgens dagtarieven
- Boetes - voor administratieve overtredingen (§§ 30, 130 OWiG)
- Andere mogelijke juridische gevolgen:
 - Verbeurdverklaring (verbeurdverklaring van de winst volgens het brutobeginsel)
 - Verlies van de status van "betrouwbare uitvoerder" en daarmee negatieve effecten op het verstrekken van vergunningen
 - Verlies van douane-privileges: AEO-status, toegelaten uitvoerder

Uiterst actueel: Sancties en embargo's tegen Rusland

Het verbod op de invoer, uitvoer, overdracht en levering van gesanctioneerde goederen is niet langer alleen gericht op olie en gas, maar treft een groot deel van de Russische industrie en de financiële markten.

Sinds het begin van de oorlog zijn de sancties en embargo's tegen Rusland in een stroomversnelling geraakt. Vaak werden de voorschriften voor Rusland opgesteld onder enorme politieke en tijdsdruk. De voorschriften zijn daardoor vaak onduidelijke en onbegrijpbaar geformuleerd.

De EU (en de nationale autoriteiten) hebben daarom veelgestelde vragen met de meest dringende vragen uitgegeven.

Actuele embargo-verordening: EU/833/2014

Actuele sanctie-verordening: EU 269/2014

Verantwoordelijkheden en voorbeelden van maatregelen

4. US wet op de exportcontrole

In 7 stappen de Amerikaanse wet op de exportcontrole begrijpen

Stap 1: Wie heeft ermee te maken?

Elk bedrijf, elke persoon, moet de Amerikaanse wetgeving naleven indien het goederen van Amerikaanse herkomst betreft en deze goederen opnieuw wordt uitgevoerd (verder uitgevoerd naar andere bestemmingen).

Amerikaanse personen zijn onderworpen aan het Amerikaanse recht. Dit is met name dan belangrijk, wanneer een Amerikaanse burger (of Green-Card-eigenaar) in de bedrijfsleiding (top management) van een Duits/Europees bedrijf actief is, bijv. als directeur. Dochterbedrijven van Amerikaanse bedrijven (juridische persoon) in Duitsland/EU hebben er in de regel niet mee te maken, behalve in het geval van het Iran-embargo.

Stap 2: Amerikaanse inhoud of bepaalde goederen

Ook wanneer er geen persoon uit de VS bij betrokken is kan het Amerikaanse recht worden toegepast wanneer er sprake is van "gevoelige Amerikaanse inhoud".

Met name: Goederen die onder de US-Munition-List (USML) vallen en daarmee onderworpen zijn aan de ITAR (regelingen van de internationale wapenhandel). Mogelijkerwijs bij versleutelingstechnologie, bijv. computers vanaf een bepaalde prestatieklasse.

Stap 3: Berekening volgens de de-minimis-regel

Zelfs wanneer er geen gevoelige Amerikaanse inhoud, maar "normale" Amerikaanse inhoud betrokken is, geldt de zogenaamde de-minimis-regel:

Onder 10% Amerikaans aandeel: In de regel geen Amerikaanse controles (uitzonderingen voor verschillende embargo's of bepaalde goederen bijv. ITAR-producten)

Tot 25% Amerikaans aandeel: Amerikaanse controles voor alle embargolanden

Meer dan 25% Amerikaans aandeel: Amerikaanse controles voor alle landen

Opmerking: De berekening van de de-minimis-grens kan zeer complex zijn, de berekening vereist nauwkeurigheid. Een berekeningsrichtlijn is te vinden in insupplement nr. 2 tot deel 734.

Stap 4: Classificering volgens de Commerce Control List (CCL)

Bij relevante Amerikaanse inhoud (overschrijding van de de-minimisdrempels) vindt de indeling volgens de Commerce Control List (CCL) plaats. De Export Control Classification Numbers (ECNN's) zijn in principe identiek aan de lijst van punten in bijlage I van de EU-verordening Dual-Use (EU/428/2009). De volgende bijzonderheden dienen in acht te worden genomen

- Afwijkingen bij enige invoeren
- Afwijkingen in de interpretatie
- Aanvullend nationale ECCN's (Serie 900 en Serie 600)
- Onregelmatigheid in de CCL - reden voor de controle (bv. AT, NS, enz.)

Wanneer er geen ECCN kan worden toegewezen, geldt de EAR 99. Goederen met deze classificering kunnen in alle landen, met uitzondering van landengroep E, worden geëxporteerd: Cuba, Iran, Noord-Korea, Syrië (supplement nr. 1 bij deel 740 EAR).

Stap 5: Uitvoervergunning

Een uitvoervergunning is volgens Amerikaans recht alleen nodig wanneer de goederen vanwege een specifieke controlereden voor het ontvangende land worden gecontroleerd. In andere gevallen is geen vergunning nodig.

Stap 6: Uitzonderingen van de vergunningsplicht

Er zijn talrijke uitzonderingen die echter door sub-uitzonderingen weer kunnen worden opgeheven, enkele voorbeelden:

- GBS (transporten van groep B)
- CIV (civiele eindverbruiker)
- LVS (zendingen met geringe waarde)
- BAG (persoonlijke reisbagage)
- GOV (regeringszendingen)
- Uiterst complex: Licentie-uitzonderingen voor versleutelingsvoorwerpen (bijv. ENC)

Stap 7: Alle controlewetten in acht nemen

- "General Prohibitions" - EAR Sec. 736
- Red Flags (voorbeelden van de BIS - vergelijkbaar met de Red Flags in D GP 10)
- Verboden partijen (quasi-sanctielijstencontrole – GP 5)
- Embargo (GP 6)
- Proliferatie-activiteiten (in alle landen behalve de meeste EU-landen en enkele anderen – GP 7)
- China, Rusland militair eindgebruik - EAR Sec. 744,21
- *"Know your customer"* – ontvangerscreening

Tegenstrijdige doelstellingen van VS- en EU-wetgeving

De exportcontrolevoorschriften van de VS zijn voor Europese ondernemingen een belangrijke nalevingsvereiste, met name in verband met economische sancties en controles op de wederuitvoer. Soms zijn de Amerikaanse eisen echter tegenstrijdig met de Europese eisen. De belangrijkste onderwerpen in dit verband zijn:

- **Buitenlandse werknemers en antidiscriminatie wetten:**

De meeste bedrijven hebben werknemers uit de hele wereld. Dit kan tot problemen leiden wanneer deze werknemers in veiligheidsgevoelige gebieden werkzaam zijn en toegang tot gecontroleerde technologie

krijgen. De eenvoudigste uitweg ligt voor de hand: De toegang tot deze technologie voor deze werknemers blokkeren. Werknemers van bepaalde projecten, werkplekken uitsluiten of ze helemaal in het begin niet aannemen kan echter in strijd zijn met antidiscriminatie wetten.

- **Sanctiecontrole en gegevensbescherming:**

Elke verwerking van persoonlijke gegevens vereist een rechtvaardiging conform de Algemene Verordening Gegevensbescherming (AVG).

Bijgevolg is elke screening van personen om te bepalen of zij op de "zwarte lijst" van economische sancties staan, een gegevensverwerking die moet worden gerechtvaardigd. Het probleem wordt nog dringender wanneer personen worden gescreend die alleen volgens Amerikaans recht op de zwarte lijst staan. De oplossing: De bescherming van persoonlijke gegevens afwegen tegen de naleving van antiterrorismevoorschriften.

- **Anti-boycot-verordening:** Volgens art. 5 van de EU-Anti-boycot-verordening (ook "Blocking Regulation" genoemd) is het Europese bedrijven verboden om te voldoen aan bepaalde Amerikaanse voorschriften. Het dilemma: Ofwel schendt men de Amerikaanse wetgeving ofwel de Europese. Bijgevolg moeten Europese bedrijven zich afvragen: Is er daadwerkelijk sprake van een wetsconflict? Indien dit het geval is, heeft in principe het nationale recht voorrang. Er zou echter een afweging van de risico's nodig kunnen zijn – tot nu toe hielden bedrijven zich, vanwege de strenge straffen in de VS (bijv. geldstraffen, zwarte lijsten) aan het Amerikaanse recht terwijl het in de EU ontbrak aan tenuitvoerlegging van straffen. **Opmerking:** De EU-Anti-boycot-verordening geldt alleen met betrekking tot bepaalde Amerikaanse wetten, die in bijlage I van de verordening uitdrukkelijk worden genoemd.

De Europese verordeningen verbieden natuurlijke of juridische personen uit de EU, het extraterritoriale gebruik van bepaalde (niet alle!) Amerikaanse wetten niet na te leven, deze wetten worden in de bijlage van de Europese verordening vermeld. Dat betekent tegelijk: Elke andere naleving van niet in bijlage I van de EU- Anti-boycot-verordening vermelde Amerikaanse voorschriften is niet verboden.

[Online-diensten van de douane en de Europese Commissie](#)

5. Herkomst van goederen en preferenties

Er zijn regelingen die landen onder elkaar afspreken, om **handelsvoorkeuren voor bepaalde goederen uit bepaalde landen** toe te kennen. Deze regelingen kunnen in de vorm van douanetarieven, douanecontingenten of andere handelsbevorderingen worden geïmplementeerd.

In de praktijk betekent dit dat bepaalde goederen slechts voor de toepassing van de preferenties in aanmerking komen indien zij afkomstig zijn uit landen die met

het begunstigde land een overeenkomst inzake de preferentiële herkomst hebben gesloten. De **voorwaarden** voor de preferentiële herkomst van de goederen **variëren per land en product**. In de regel moet echter aan **bepaalde drempels voor het aandeel van binnenlandse grondstoffen of productieprocessen** worden voldaan, wil een product als “van oorsprong” uit een bepaald land worden beschouwd.

Voor bedrijven kan de preferentiële herkomst van goederen van grote betekenis zijn omdat dit de **kosten voor de export** van goederen in bepaalde landen **verlaagt**. Als een land bijvoorbeeld een lager douanetarief hanteert voor producten uit een bepaald land, kan een bedrijf zijn concurrentievermogen vergroten door aan de eisen voor de preferentiële herkomst te voldoen.

Om ervoor te zorgen dat producten daadwerkelijk aan de eisen voor de preferentiële herkomst van goederen voldoen, moeten ze door onafhankelijke keuringsinstanties worden gecertificeerd. Deze certificering kost vaak veel tijd en geld – is echter noodzakelijk om ervoor te zorgen dat de preferenties niet worden misbruikt. Het is een belangrijk instrument voor de bevordering van de internationale handel en voor het scheppen van economische relaties over de landsgrenzen heen.

Voor informatie over de herkomst van goederen, preferenties en vrijhandelszones stellen de douane en de Europese Commissie digitale databanken en infografieken ter beschikking:

[Access2Markets van de Europese Unie](#)

The screenshot shows the 'My Trade Assistant' interface. At the top, there are four main navigation buttons: 'Waren + ROSA' (highlighted in yellow), 'Dienstleistungen und Investitionen', 'Beschaffung', and 'Von Russland/Belarus verhängte Beschränkungen'. Below these, there are three search filters: 'Produktnamen oder HS-Code', 'Exportland', and 'Bestimmungsland'. Each filter has a corresponding input field. A 'Suche' button is located to the right of the input fields. The interface also includes a footer with the text 'Einschließlich ROSA Rules of Origin Self-Assessment', a link to 'Verwendung dieses Formulars', and a 'Haftungsausschluss' dropdown menu.

Herkomst van goederen en preferenties online

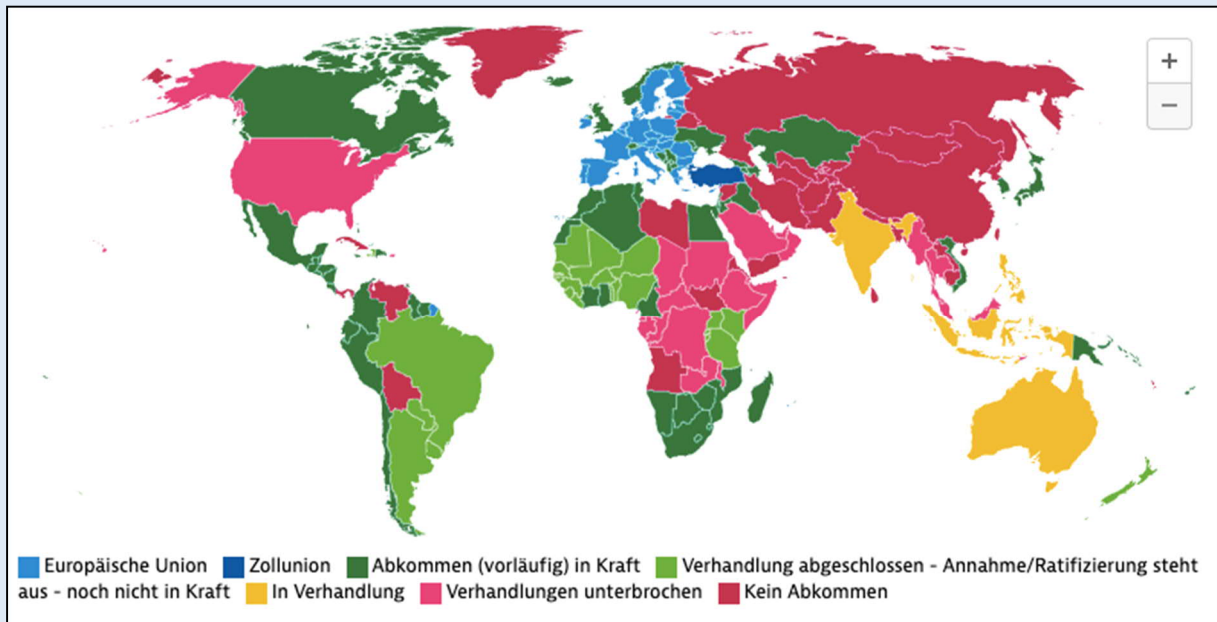
The screenshot shows a web form with the following sections:

- LÄNDER AUSWAHL**: A header section containing two input fields: "ISO-ALPHA2-CODE" and "LÄNDERNAME", separated by the word "oder".
- VERARBEITUNGSLISTE**: A header section containing one input field: "HS-POSITION".
- STICHTAG ÄNDERN**: A header section containing one input field: "08.04.2023".
- A dark blue button labeled "SUCHEN" (Search) is positioned below the date field.

ISO Alpha-2-codes zijn landcodes van twee letters die in ISO 3166-1 zijn gedefinieerd. Dit is onderdeel van de ISO 3166-norm die door de internationale organisatie voor normering werd gepubliceerd, om landen, afhankelijke gebieden en bijzondere gebieden van geografische interesse weer te geven.

Het **Geharmoniseerd Systeem (GS)** benoemt en codeert goederen om wereldwijd een uniforme indeling mogelijk te maken. De code bestaat uit zes cijfers en identificeert elke productgroep op unieke wijze. Door de uitbreiding van het GS met twee cijfers door de gecombineerde nomenclatuur (CN) van de Europese Gemeenschap kan een nauwkeurigere indeling van goederen plaatsvinden en kunnen uniforme douanetarieven en -contingenten worden gewaarborgd. De gecombineerde nomenclatuur bevat ook specifieke douanetarieven en -contingenten voor de handel binnen de Europese Unie. Door de combinatie van GS en CN is een gedetailleerde classificering van goederen en een uniforme toepassing van douanetarieven en -contingenten mogelijk.

GTAI Infografieken en informatie over vrijhandelszones:



Volgens GTAI (Germany Trade and Invest - Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH) bedroeg de handel van de EU met vrijhandel landen in 2021 44% van de totale buitenlandse handel van de EU. Het Verenigd Koninkrijk is voor de EU de belangrijkste partner, gevolgd door Zwitserland, Turkije en Noorwegen.

Industrie- und Handelskammer
Aachen



Dr. Gunter Schaible
Industrie- und Handelskammer Aachen

Theaterstr. 6 - 10, 52062 Aachen

Telefoon: +49 241 4460-223

Website: [Industrie- und Handelskammer Aachen - IHK Aachen](http://www.ihk-aachen.de)

Zuyd
Hogeschool **ZU
YD**

**VO
ka** Kamer van
Koophandel
Limburg



Agence
du Numérique